SOCIEDAD DE PROMOCIÓN EXTERIOR PRINCIPADO DE ASTURIAS S.A.

NOTA DE PRENSA

25 de noviembre de 2026

Seis empresas asturianas de sectores diversos exploraron las oportunidades de Jordania y Egipto con Asturex

- **Asturias exportó 59,2 millones de euros a Egipto y 2,5 millones a Jordania en 2025, los dos destinos de una misión de seis empresas organizada por Asturex**

Asturex, la **Sociedad de Promoción Exterior Principado de Asturias**, organizó del **22 al 26 de noviembre de 2026** una misión comercial multisectorial a **Jordania y Egipto**, en la que participaron **Ace Coatings**, **Carrocerías Ferqui**, **Gonvarri Agrotech**, **Hierros y Carbones**, **Industrial Química del Nalón** y **Talleres Zitron**. Las seis empresas llevaron a cabo una agenda de reuniones para prospectar ambos mercados.

La misión, organizada por la sociedad del **Grupo Sekuens** para el apoyo a la internacionalización de la empresa asturiana, tuvo como objetivo promocionar internacionalmente el tejido empresarial de Asturias e incrementar la presencia de las empresas asturianas en estos mercados.

Asturex orienta su estrategia no solo a consolidar los mercados tradicionales que demandan habitualmente las empresas asturianas, sino también a reforzar su presencia en mercados muy atractivos donde el tejido empresarial asturiano tiene menos posición exportadora. Con el estudio de las oportunidades de negocio en nuevos mercados, la sociedad ofrece a las empresas la posibilidad de diversificar su cartera de clientes en mercados de alto potencial.

Agenda institucional

Asturex ejecutó una agenda institucional en los dos países para presentar las oportunidades comerciales para el tejido empresarial asturiano y dar a conocer el potencial de las empresas de la región. Las empresas participantes realizaron, además, una agenda de reuniones individual facilitada por Asturex, que incluyó la asistencia a actos institucionales conjuntos organizados por la institución asturiana.

El valor de participar en una misión comercial de Asturex

La CEO de **Ace Coatings**, **Yolanda Suárez**, destaca que las misiones comerciales de Asturex proporcionan *"agendas de gran calidad, con una magnífica selección de potenciales clientes y socios comerciales"*. Subraya que se trata de un servicio público de enorme valor para el tejido empresarial.

David Navarro, CEO de **Carrocerías Ferqui**, explica que abrir un mercado nuevo exige *"estar sobre el terreno"* y que la misión les permite llegar con una agenda de reuniones cualificada que, por su cuenta, les llevaría meses construir. La considera *"el punto de partida para construir relaciones sólidas y duraderas"* en Jordania y Egipto.

Tomás Pernas, director comercial de **Gonvarri Agrotech**, señala que las misiones son *"un instrumento de gran utilidad"* que respalda su estrategia comercial, tanto en la prospección de nuevos mercados como en los países donde ya tiene actividad. Por su parte, **Iván Hernández**, director comercial de **Hierros y Carbones**, las sitúa como una de las principales estrategias de internacionalización de la empresa y valora como *"una ayuda tremenda"* el apoyo y la estructura de Asturex y de su red internacional de colaboradores para organizar la agenda y los viajes.

Para **Adrián Robledo**, responsable de Desarrollo de Negocio de **Industrial Química del Nalón**, las misiones facilitan *"el acceso directo a los mercados"* y el contacto con clientes actuales y potenciales. En Egipto, les permite estrechar relaciones comerciales existentes y conocer nuevas empresas. Y **José A. Rodríguez**, Marine Sales Manager de **Talleres Zitron**, sostiene que *"liberan mucho tiempo de búsqueda y contactos"* que la empresa puede dedicar a tareas más específicas. Añade que el hecho de que las proponga una institución pública les da mayor entrada e interés entre los clientes institucionales y públicos.

Jordania y Egipto: exportaciones y oportunidades de negocio

Jordania. Es un mercado de interés para las exportaciones españolas en Oriente Próximo por su posición geográfica estratégica y por su necesidad de importar numerosos bienes industriales, tecnológicos y de consumo. La balanza comercial entre España y Jordania es tradicionalmente favorable a España. El país ofrece oportunidades en infraestructuras, energía renovable, tratamiento y gestión del agua, construcción, maquinaria industrial, tecnologías de la información y las comunicaciones, sanidad y productos farmacéuticos. Su ubicación entre Europa, Asia y Oriente Próximo le otorga además valor como plataforma hacia mercados vecinos, especialmente Irak y Siria, y el Acuerdo de Asociación entre la Unión Europea y Jordania facilita el acceso comercial. Asturias exportó a Jordania 2,5 millones de euros en 2025.

Egipto. Es el segundo destino africano de las ventas españolas, detrás de Marruecos. Entre los principales productos españoles exportados figuran los combustibles, la maquinaria mecánica, los vehículos, los aparatos eléctricos, los productos químicos y las manufacturas de plástico, y alrededor de 1.200 empresas españolas exportadoras regulares operan en el mercado. Los programas de modernización económica e industrial y de desarrollo de infraestructuras generan oportunidades en energía y energías renovables, transporte ferroviario, gestión del agua, construcción, maquinaria industrial, agricultura y tecnología medioambiental, especialmente en tratamiento de residuos y economía circular. Instrumentos de financiación como el

FIEM facilitan la participación española en proyectos de desarrollo. Las exportaciones de Asturias a Egipto alcanzaron 59,2 millones de euros en 2025.

Empresas participantes

Ace Coatings. Impermeabilizantes y anticorrosivos de poliurea. http://www.acecoatings.com

Carrocerías Ferqui. Fabricante español de carrocerías de midibuses, minibuses y vehículos furgón, montadas sobre chasis de fabricantes como Mercedes-Benz, IVECO y Ford. Nuestra gama incluye vehículos para transporte urbano e interurbano, con modelos adaptados a distintas configuraciones. http://www.ferqui.com

Gonvarri Agrotech. Invernaderos de media y alta tecnología para agricultura intensiva con el objetivo de ofrecer soluciones a medida para que nuestros clientes que maximicen la producción dentro del ámbito de la sostenibilidad. https://www.gonvarriagrotech.com/es/

Hierros y Carbones. Carriles y accesorios para carriles. http://www.hicasa.com

Industrial Química del Nalón. Química del Nalón es un productor europeo de derivados de la destilación de alquitrán de hulla y de coque, con más de 80 años de experiencia en el desarrollo y suministro de productos para las industrias del aluminio, grafito, química, fundición y lana de roca. http://www.nalonchem.com

Talleres Zitron. Equipos de ventilación para buques. https://zitron.com/