



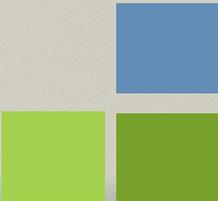
Cómo saber si tus
soluciones tecnológicas
pueden tener éxito en
África.

Proyectos de viabilidad
financiados por FIEM.



Índice

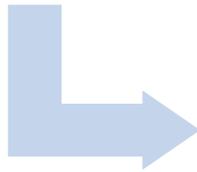
1. Enfoque problema-solución
2. Presentación de la solución al Organismo/Ministerio target
3. Posibles organismos financiadores de tu proyecto
4. Experiencia de Jokoo en un proyecto de análisis de viabilidad
(FIEM: Línea EVATIC)
5. Beneficios de este método de internacionalización



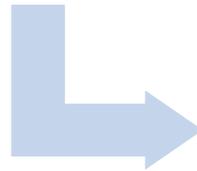
1. Enfoque problema solución



¿Qué puedo ofrecer desde mi empresa?



¿Qué necesidades técnicas y financieras se han identificado en el mercado objetivo?



¿Quiénes puedes ser las instituciones/organismos/empresas beneficiarias de mi solución ?

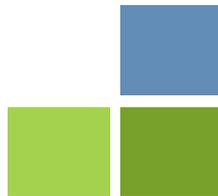
Problema vs
solución



Financiación



Interacción con
interlocutor



2. Presentación de la solución al organismo/ministerio

- Identificación de interlocutor válido
- Presentación clara y concisa de la solución adaptada al mercado
- Uso de lenguaje claro y directo
- Seguimiento férreo para la obtención de un feedback preciso
- Confirmaciones por escrito

Objetivo final

Obtención de una manifestación de interés por parte del Organismo/Ministerio



3. Posibles organismos financiadores de tu proyecto

Organismos bilaterales españoles

- AECID (FONPRODE)
- Programas de conversión de deuda
- **Fondos FIEM**

Organismos multilaterales en los que esta presente España

- Banco Mundial (WB)
- Banco Africano de Desarrollo (BAfD)
- Banco Europeo para la Reconstrucción y el Desarrollo (BERD)
- Fondo Verde del Clima (GCF)
- Fondo para el Medio Ambiente Mundial FMAM - (GEF)

Otros

- Agencias de Cooperación internacional de los diferentes países implantados

Ejemplos:

GIZ (Alemania), LuxDev (Luxemburgo)
Enabel (Bélgica), AFD (Francia), USAID (USA) entre muchas otras

- Banco Islámico
- Agencias de Naciones Unidas



4.1 Experiencia de Jokoo en un proyecto de análisis de viabilidad (FIEM: Línea EVATIC)

- Instrumento de apoyo oficial a la empresa española en su proceso de internacionalización
- Financiación **no rembolsable** de estudios de viabilidad, asistencias técnicas, ingenierías y consultorías, de proyectos e inversiones de empresas españolas en el exterior.

Beneficiarios

- Gobiernos
- Entidades autónomas públicas
- Empresas
- Entidades financieras

Países de África

- Angola
- Egipto
- Kenia
- Marruecos
- Nigeria
- Sudáfrica
- Túnez (para línea de pequeños y medianos proyectos)
- Costa de Marfil
- Senegal
- Tanzania
- Uganda



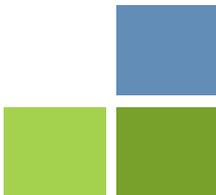
4.2 Experiencia de Jokoo en un proyecto de análisis de viabilidad (FIEM: Línea EVATIC)

Sectores

- Sector de **bienes de equipo**: en especial la maquinaria agrícola e industrial y la maquinaria eléctrica además de sector **aeroportuario y portuario y, en general y el sector infraestructuras**
- Sector energético: en él destacan las centrales de generación eléctrica **renovables**
- Proyectos tratamiento de **agua**
- Proyectos **de medio ambiente y lucha contra el cambio climático**: adaptación y mitigación del cambio climático, de eficiencia energética, reciclaje, gestión de residuos, medio ambiente, infraestructuras urbanas sostenibles, logísticas y empresariales, entre otros.
- **Tecnologías de la Información y de la Comunicación (TIC)** y digitalización e innovación
- Sector del **ferrocarril**: especialmente en material rodante y señalización
- Sector **naval**

Importante:

1. Que tenga arrastre exportador y **contenido tecnológico**
2. Sin perjuicio de lo anterior, el FIEM puede financiar proyectos en cualquier sector, con excepciones: defensa, educación o nutrición



5. Beneficios de este método de internacionalización

- **Mayor valor** para la empresa
- Proyecto **faro y referencia** para la empresa en la región
- **Softlanding**: Una forma diferenciadora y rápida de acceder a un mercado sensible a la financiación
- Permitirá **saber de antemano** cómo se desarrollaría un producto/servicio sin la presión con la que suele contar un proyecto comercial con objetivos de rentabilidad y retorno
- Posibilidad de **escalar el proyecto** en sectores público y privado
- **Impacto social**. Contribución a los ODS



Contacto



<http://www.jokooint.com>

jokoo@jokooint.com



Jokoo Consultores de Internacionalización

Delegación Senegal:

Rue Woro Fila 47, RDC, SICAP Fann Hock - Dakar, Senegal.

Telf.: (+221) 338 236 096

Delegación Asturias:

**Edificio IMPULSA Parque Científico Tecnológico de Gijón. C/ Los Prados 166,
Oficina 20, 33203, Gijón, Asturias.**

Telf.: (+34) 686 534 848

“Todo parece imposible
hasta que se **HACE**”

Nelson Mandela

The background of the slide is a photograph of a long, narrow bridge made of many parallel wooden logs, stretching across a calm river. The river reflects the surrounding green trees and the sky. The bridge is made of weathered, light-brown logs, and the water is still, creating clear reflections.

GRACIAS POR SU ATENCIÓN